

## Klenio Costa

---

**De:** Renato Cavalcanti <renato.cavalcanti@engeconsult.com.br>  
**Enviado em:** quarta-feira, 20 de julho de 2022 21:47  
**Para:** Klenio Costa; Comercial Engeconsult; renato\_rcl@hotmail.com; fatimabarbosa@compesa.com.br  
**Cc:** pmi.reuso@compesa.com.br; 'Jamily Cruz Quental'; 'flaviocoutinho'; Anderson Farias  
**Assunto:** RE: PMI reuso - Banco de clientes Potenciais.

Prezado Klênio, bom dia,

Confirmando recebimento do banco de dados de possíveis Clientes consumidores dos subprodutos advindos das ETE's (água de reuso), disponibilizado pela COMPESA.

Da análise do referido banco de dados de possíveis Clientes conclui-se que os grandes consumidores de água de reuso estão concentrados, em sua maioria, na RMR, tanto industriais como públicos, resultando assim em grandes distâncias de deslocamento entre as unidades geradoras dos subprodutos e esses Clientes.

Neste contexto, concluímos não ser economicamente viável o modelo de negócio proposto na presente chamada pública. Uma vez que se afigura muito improvável identificar Clientes em potencial localizados próximos às unidades de tratamento, o que aumenta naturalmente a dificuldade de captação de investidores.

Outros fatores importantes a ter em conta e que contribuem também para inviabilizar o modelo de negócio, resultam na reduzida capacidade operacional atual das ETE's, que na maioria das unidades corresponde à metade (ou menos) da capacidade nominal, sendo necessário investimentos tanto em melhoria dos equipamentos das unidades existentes, para melhoramento de sua eficiência, quanto melhoria no sistema de coleta e transporte para repor a sua capacidade nominal.

A título de exemplo menciona-se a ETE SALGUEIRO, em que os filtros estão totalmente colmatados (ver foto a seguir):





Concluimos, pois, ser inviável a continuidade dos estudos, considerando-se o escopo atual da PMI de Reúso. Como sugestão, a COMPESA poderá tentar viabilizar estudos para uma ETE "modelo", com cliente potencial localizado na região do entorno, para em seguida replicar o conceito

Atenciosamente,



**Renato Cavalcanti**  
Engenheiro Civil  
Tel.: +55 81 3194-4800  
[www.engeconsult.com.br](http://www.engeconsult.com.br)

---

**De:** Klenio Costa <klenio@compesa.com.br>

**Enviado:** quinta-feira, 23 de junho de 2022 13:25

**Para:** Comercial Engeconsult <comercial@engeconsult.com.br>; Renato Cavalcanti <renato.cavalcanti@engeconsult.com.br>; renato\_rcl@hotmail.com <renato\_rcl@hotmail.com>

**Cc:** pmi.reuso@compesa.com.br <pmi.reuso@compesa.com.br>; 'Jamily Cruz Quental' <jamilycruz@compesa.com.br>; 'flaviocoutinho' <flaviocoutinho@compesa.com.br>

**Assunto:** RES: PMI reuso - Banco de clientes Potenciais.

Prezados, boa tarde.

Conseguiram ter acesso ao material enviado? Como está o andamento dos trabalhos? Estamos à disposição.

Atenciosamente,



**KLENIO COSTA**  
Gerência Técnica de Engenharia  
Analista de Saneamento – Apoio Técnico  
Tel: 81 3412-4498



---

**De:** Klenio Costa [mailto:klenio@compesa.com.br]

**Enviada em:** segunda-feira, 6 de junho de 2022 10:24

**Para:** 'comercial@engeconsult.com.br' <comercial@engeconsult.com.br>; 'Renato Cavalcanti' <renato.cavalcanti@engeconsult.com.br>; 'renato\_rcl@hotmail.com' <renato\_rcl@hotmail.com>

**Cc:** 'pmi.reuso@compesa.com.br' <pmi.reuso@compesa.com.br>; 'Jamily Cruz Quental' <jamilycruz@compesa.com.br>; 'flaviocoutinho' <flaviocoutinho@compesa.com.br>

**Assunto:** PMI reuso - Banco de clientes Potenciais.

Prezado Renato, bom dia.

Segue o extrato do banco de clientes, obtido a partir da Gerência de Grandes Clientes e Estratégias Comerciais. Peça que avalie, faça os filtros necessários e proceda com os contatos.

Estaremos à disposição para qualquer apoio que julgar necessário.

Atenciosamente,



**KLENIO COSTA**  
Gerência Técnica de Engenharia  
Analista de Saneamento – Apoio Técnico  
Tel: 81 3412-4498

